"和田玉"成本仅十几元?

直播间招演员、商家上科技与狠活儿!

央视《财经调查》曝光

近日,央视《财经调查》记者接到群众反映,眼下一些销售和田玉的市场里,有不法商家利用消费者对和田玉的认知不足,通过各种手段欺骗消费者,谋取利益,扰乱了正常的市场秩序。



南阳石佛镇上演"科技与狠活儿" 青海料、韩料、阿富汗玉统统变成上等和田玉

《财经调查》记者来到了河南省南阳市的石佛寺镇,这里是国内最大的和田玉加工与交易集散地之一。

在"榆树庄市场"的和田玉籽料批发区,记者在多个摊位前闻到刺鼻气味,客户挑选时也都戴塑料手套。

摊主坦言,这些是用化学药剂染色的假籽料。

知情人告诉记者,由于和田玉籽料产量有限,因此一些不法商家采取以次充好的手段,用低品质的青海料、韩料玉石,仿造和田玉籽料,这样的假籽料,价格很低廉。

在知情人推荐的玉雕店里,店铺老板向记者详细描述了他这里假冒和田玉籽料的制作流程。首先,工人将成本较低的低端玉料放入特制的滚筒机,进行磨光和修型。随后,他们再通过化学药品的浸泡和染色处理。这些低端玉料摇身一变,就成了市场上备受青睐的高端和田玉籽料。

这位老板还透露,除了用低端料仿冒籽料,他们还可以通过漂白的方式,处理含有杂质的低端玉料,业界把这种作假手法俗称为"拔猴毛"。

在这家名为揭阳汇艺锯台商铺,老板坦言,其店内一串白皙如羊脂的镯子是用低端原料"拔猴毛"造假而成,售卖时则当"好料子"卖。

造假商家称,曾尝试用优质和田玉原料生产,但因价格高,销量远不及经特殊处理的低端原料产品。

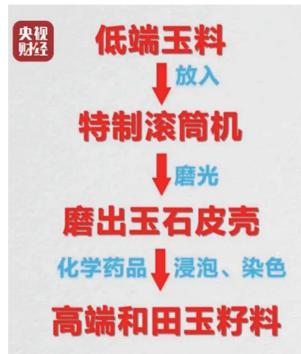
阿富汗玉外观与和田玉相似,价格悬殊,却被混入和 田玉在直播间销售。商家称,十几元的阿富汗玉配鉴定 证书,直播间价格可翻几十倍。

记者联系到的办证人表示,提供阿富汗玉即可迅速制作匹配的和田玉"鉴定证书",每张2元,且保证可扫码验直。

记者告知位置后,一名骑电动车的男子拿到玉石后匆匆离开。不到半小时,假的和田玉"鉴定证书"就做好了。

这些和田玉"鉴定证书"的出具机构为"国石珠宝首饰检验检测中心",证书上颜色、质量、折射率、密度等信息样样俱全,扫描二维码也能显示鉴定内容。

但记者在国家企业信用信息公示系统中,未查询到该机构的任何信息。业内人士告诉记者,这家鉴定机构













"海川珠宝""大梦和田"账号每天上演假砍价戏码 主播、摊主联袂奉献高超演技

借助直播电商浪潮,石佛寺镇形成了独特的"走播"生态。 在石佛寺镇国际玉城的市场上,每隔三五步就能见到一个"走播"主播,他们手持高亮度的手电,展示着各个摊位上琳琅满目的和田玉产品。

记者看到一位网络主播热情地向直播间的粉丝们介绍这 条和田玉手串的品质和价值,同时也卖力地与摊主讨价还价, 生怕粉丝错失这个不可多得的捡漏机会。

最终,为了促成这笔交易,主播承诺次日将使用自己拥有 13.4万粉丝的大号"万美珠宝"为摊主做宣传,摊主终于同意以 660元的价格出售这条珍贵的和田玉手链。

但记者记录下了主播开播前的真实情况,那条660元的和 田玉手链,其实就是主播自己的货,摊主只是配合这位主播演 了一场戏。

这类做"走播"的主播除了演戏销售自己的产品外,还会为销售和田玉的摊主带货,在石佛寺镇的"榆树庄市场",记者就现场记录了一位主播正与摊主在做直播前的准备。

记者通过搜索,在直播平台上锁定了这个名叫"大梦和田"的直播间。

在直播间里,主播指责摊主报价远超合理范围,要为粉丝争取实惠;摊主也毫不示弱地反驳,双方争执看似激烈。然而记者镜头捕捉到粉丝看不到的一幕:摊主悄悄向主播伸出两根手指,暗示产品底价200元。

玉满江河珠宝店为直播间招演员 神奇玉石调理五脏六腑、营销话术拿捏人心

记者应聘进入广东省四会市玉满江河珠宝店。这家珠宝店拥有多个王牌直播账号,珠宝销售全国排名前十至二十。

记者应聘珠宝主播岗位,入职后被分到"旺尔珠宝"直播间,直播间里几位主播分两派,比着让价,哪派让价更多,哪派就能拿到价值20亿元的合同订单。

然而这只是为了刺激消费者购买产品而提前编好的剧本。每天直播结束后,主播们还会商量次日如何继续表演坑骗消费者。

在该公司的"百百福珠宝"直播间,主播们的剧本更为离谱:一名员工扮成外国玉石商人,以即将回国为由急售玉石,声称货真价实。

另一位主播则帮粉丝压价,催促"捡漏"。在这个直播间扮演翻译的,竟然还是面试过记者的周总。

而所谓的"外国商人"其实说的就是福建方言而已。

进一步调查发现,公司直播间销售的玉石珠宝,还被主播们赋予了所谓的"神奇疗效"。

"百百福珠宝"直播间宣称产品含满量血红蛋白元素,号称 "清道夫",声称能清理人体"脏东西",尤其针对50岁以上人 群,因佩戴于颈部可覆盖五脏六腑。

"旺尔珠宝"直播间则称琥珀中的女人珀、鸿天血凝珀含二价铁离子、三价铁离子等铁元素,对女性帮助大,还提及适合60、70年代未坐好月子的女性,随后上链接销售。

靠着夸张离谱的剧本表演和信口开河的疗效宣传,玉满江河公司赚得是盆满钵满。 据央视《财经调查》