1天超3万吨!

感受寿光"菜篮子"的保供力

新华社记者 叶婧



早晨的寿光农产品物流图. 蔬菜经舖商正在忙碌,新华补记者 叶嫱 福

新华社济南1月22日电 当前,临近春节,是"南菜北运"的关键时期。8时许,记者走进山东寿光农产品物流园,见到一辆辆大车满载着各类蔬菜,排队离开物流园开往全国各地。

潍坊寿光是全国重要的蔬菜生产基地和集散中心,被誉为"中国蔬菜之乡"。目前,寿光各类蔬菜的日交易量超过3万吨,交易蔬菜品种超200种。

5时到8时是蔬菜交易高峰期。 交易完白豆、油豆、小米椒等2000多 件、约15吨蔬菜后,在物流园经营了 30多年的蔬菜经销商李金玉终于有 空坐下,喝一口热平平的棒碴粥。

"咱这儿的交易旺季从2024年 11月下旬就开始了,越是临近过年 越忙,交易量越大。到除夕前两三 天,我一天能卖4000多件货。"李金 玉说。

对物流园的"椒类大王"、蔬菜 经销商刘有福来说,此时一天中的

交易高峰期还没完全过去。"今天干了4个多小时,5台车都快销售一空了,外面还有满载椒类的车辆等着进场。最高峰时,一天能卖12车、合200多吨蔬菜。"刘有福说。

龙椒、线椒、尖椒、方椒、彩椒 ……记者看到,刘有福身边堆放着 各种椒类,即将发往东北或京津冀 地区。

蔬菜交易火热,离不开田间地 头供应充足。走进菜农孟波的大棚,记者感受到如春日般的暖意,油 亮的长茄错落有致挂在枝头。

孟波是寿光市令欣蔬菜专业合作社社员,种了5个棚的长茄,今年迎来了大丰收。孟波告诉记者:"人冬以来阴雨天少,光照充足,产量增加了约三成。"

采访中,记者看到一个个"科技范"十足的蔬菜大棚。自动卷帘机、自动放风机、水肥一体机……现代化设施的加持下,寿光的蔬菜种植水平和供给能力持续提升。

当记者问起蔬菜发货的过程, 寿光市令欣蔬菜专业合作社负责人 孟令欣的回答干脆利落——每天早 上6时许,合作社的菜农取走冬季运 输专用的泡沫箱,在大棚内完成采 摘、分拣、装箱;6小时内,装车、发 车;15小时左右,即可抵达北京的合 作商超仓库。

除了线下供货,合作社还打通 了淘宝、天猫、美团优选等线上销售 渠道,并与盒马鲜生达成合作,减少 中间环节,将高品质蔬菜直接销售 到消费者手中。

"目前,寿光蔬菜供应呈产地多、品类多、交易量大的特点,供应 充裕,价格稳中有落。"寿光市商务 局党组成员王海涛说。

17时许,暮色四合,记者即将离开寿光农产品物流园,遇见了发走当日最后一车蔬菜的刘有福,疲惫的脸上依然带笑:"今天干了12个小时,但天南地北的老百姓都能吃上新鲜菜,值了。"

京津冀21项社保事项"同事同标" 5大社保卡应用场景"一卡通"

新华社石家庄1月22日 电(记者冯维健)记者从河北 省政府新闻办公室1月22日 召开的新闻发布会上获悉, 2024年,京津冀在人力资源 和社会保障领域的协同发展 持续向纵深推进。三地人社 部门联合发布21项社保"同 事同标"事项,京津冀实现5 大场景社保卡居民服务"一 卡通"应用。

河北省人力资源和社会保障厅党组成员、副厅长李仓志表示,2024年,京津冀人社重点领域协同不断深化拓展,三地人社部门共同举办京津冀协同发展十周年成果交流活动,河北与京津签署多项人社协同发展协议,一批社保公共服务事项实现"同事同标",京津冀实现特殊工种企业名录、岗位名录、工伤保险协议机构、劳动能力鉴定互认。

河北省人力资源和社会

保障厅规划财务处处长、一级调研员赵广路表示,2024年,人社部门新破解制约京津冀协同发展行政壁垒或体制机制障碍共37项,与京津新签署全面深化人社协同等协议或文件13项。完成京津冀社保卡"一卡通"协同立法,做到了同一文本、同步审议、同步实施,成为京津冀公共服务共建共享进程中的又一个里程碑。

赵广路表示,2024年,京 津冀人社部门携手积极拓展 社保卡应用场景,在人社、交 通、文旅等5大场景实现京津 冀"一卡通"。推动实现京津 冀21项社保经办事项"同事 同标",做到了同受理标准、 同办理时限。三地还共同修 订发布了人力资源服务区域 协同地方标准,举办招才引智 大会、康养职业技能大赛、京 津冀专家服务行活动,促进三 地人才资源共引共育共享。

江苏发电装机量首次突破2亿千瓦

新华社南京1月22日电 (记者何嘉静)记者22日从国 网江苏省电力有限公司获 悉,江苏全省发电装机容量 首次突破2亿千瓦大关,达 20409.3万千瓦。

"江苏发电装机量从5000万千瓦到1亿千瓦、从1亿千瓦到1.5亿千瓦,分别历时10年和5年,而从1.5亿千瓦到2亿千瓦,仅用了3年时间。"国网江苏省电力有限公司发展策划部副主任高正平说,江苏近年来积极推动制造业高质量发展,目前国家先进制造业集群数量居全国前列,制造业迅猛发展带动

能源需求与日俱增,发电装机规模持续扩大。

以镇江航空航天产业园为例,园区目前集聚26家航空航天领域制造企业,去年实现营收约500亿元,同比增长近15%,与之对应的是,园区用电量达2254万千瓦时,同比增长超12%。

"江苏正形成化石能源兜底保障、新能源提速发展的能源转型趋势。"高正平说,下阶段,江苏电网还将加快打造新型电力系统,继续提升新能源发电装机比重,积极争取区外来电,为经济社会发展进一步做好能源供应保障。

成都:趁着午休,去商场滑个雪

新华社成都1月22日电(记者王曦)临近春节,地处成都高新区的凯德天府商场人头攒动。在商场南侧的写字楼内,从事金融行业的宋杨结束上午的工作,趁着午休时间,步行5分钟来到商场4楼一家名为"雪乐山"的滑雪体验店"开练"。

今年41岁的宋杨,从小在成都生活,练习滑雪已有两年多时间。 "小时候去成都西岭雪山玩耍,第一次见到雪山、雪景,还有人们脚踩雪板滑雪,感觉好玩又刺激。"宋杨告诉记者,参加工作后,身边有朋友是滑雪专业教练,跟着他们也慢慢接触滑雪。

不想去室内单体滑雪场那种"大冰箱",也不用驱车几小时去室外天然滑雪场,像"雪乐山"这种开在商场里的滑雪体验店成为宋杨"过滑雪瘾"的好去处。每次来到店里简单热身后,宋杨穿上雪鞋、戴上雪帽,拿起自己寄存的雪板,踏上30平方米大的室内智能滑雪机。

"最近在练习刻滑,想让这里的教练再帮我抠一下技术细节。"在教练指导下,宋杨进行着走刃练习,身后的墙上贴着巨幅的雪山照片。"来这里滑雪既有户外的视觉感受,也像去健身房一样方便,工作之余可以随时练习。"

在室内智能滑雪机上滑半小时 相当于在雪场滑两小时。"他本身就 有滑雪基础,通过练习后技术有了明显提高。"滑雪店教练兼店主何坤告诉记者,在他们店里,像宋杨这样在附近上班的活跃学员有近百人,大多数学员每周来练习3至4次。

"95"后黑龙江双鸭山人何坤, 从小就在雪堆里摸爬滚打。2021年 刚来成都时,在成都锦江区一家运动俱乐部做滑雪教练。亲身感受蓬勃兴起的"冰雪经济"后,何坤敏锐 捕捉商机,索性就把店盘下来自己 当老板。

2024年,何坤筹资80余万元,在 凯德天府商场租了一间220平方米 左右的店面,买了两台室内智能滑 雪机和一些滑雪装备,再聘请一位专 业教练,慢慢把店开始经营起来。"之 前的店是开在一个专门的运动场内, 人流量有限,开到商场里后,人流量 和曝光度都增加不少,稳定的客流量 目前有300人左右。"何坤和记者聊天 之余,不时有商场的顾客在店门外驻 足观看这种室内滑雪新方式。

"注意控制重心,腿放松,保持身体平衡的感觉!"5岁的小朋友毛豆在教练指导下正聚精会神地练习着滑雪。毛豆妈妈钟女士告诉记者,孩子自己很感兴趣,当下冰雪运动又比较流行。"来这里非常方便,小朋友的体能和意志力都得到了锻炼,我们家长还可以在身边陪着他,小朋友练习起来也更有信心了。"钟

女士笑着说。

如今,成都本地人想玩冰雪运动也有了更多选择。目前四川有冰雪观光旅游景区47个,滑雪场17家、旱雪场5家、冰场12家,冰雪运动基础设施建设居西南地区前列。成都市相关部门近日也宣布,从2025年开始,每月第二周的周二固定为"成都冰雪场馆惠民开放日",市民可以免费体验冰雪运动。

据四川省气候中心预计,今年冬季全省平均气温较常年同期(6.1℃)略偏高。南国暖冬,身处西部内陆腹地的成都,冰雪热在都市商圈里悄然兴起。

"今年的全省全民健身冰雪季将以冰雪赛事活动为引领,将冰雪 嘉年华、社区(乡村)陆地冰壶比赛、 亲子越野滑轮比赛等近30场赛事活动,送进景区、商圈、社区、学校等, 进一步夯实冰雪运动群众基础,推动 冰雪项目相关教育培训、场馆经营、 文创产品等行业的蓬勃发展。"四川 省体育局相关负责人表示。

目前,宋杨已经在商场的滑雪店练习三个多月,春节前他和教练何坤相约去川西北高原的阿坝州羌人谷和九鼎山滑雪场滑雪。"等我的单板技术完成进阶后,明年冬天就去新疆和东北的高级雪场滑,在更专业的环境里感受滑雪的刺激和快乐。"宋杨说。

贵州毕节:小南瓜大产业

春节前夕,记者探访位于贵州省毕节市织金县的南瓜订单种植、收贮及加工企业,却没想扑了个空。南瓜卖完,生产线已停产,工厂空空荡荡。

"我们不愁外贸订单,愁的是手里的南瓜太少,如果手里有足够的南瓜,我们就能一直保持生产不断档。"贵州省织金县农耀农业开发有限公司董事长曾爱生说,企业目前每年可生产南瓜条、南瓜颗粒7500吨,年产脱水烘干蔬菜、菌类3000吨。

尽管工厂已停产,企业管理人员年前仍在忙碌,与贵州、湖北、四川等地的客商洽谈,签订南瓜种植订单。该公司副总经理左单说,接到订单后,企业成立产供销协调小组,所有资源向乡村外贸全产业链倾斜,从物料采购、生产准备等各个环节及时跟进,确保订单顺利交付。

织金县是贵州省首批"乡村外贸"试点县之一。从2023年开始,贵州通过推进"乡村外贸"与盘活乡村产业紧密结合,培育一批有地方特色、有出口竞争力的企业和外贸产品,带动名优农特产品走出国门。

在龙头企业的带动下,南瓜产业的规模逐步扩大。在贵州织金县、印江县、松桃县、

金沙县等10多个县(区),以家庭农场、种植大户流转土地发展南瓜订单种植,实现南瓜标准化种植和规模化经营。其中,织金县每年南瓜产量稳定在10万吨以上,带动3万多人增收。南瓜产业扩大到全县23个乡镇,一些种植能人、大户与企业签订订单后,通过"基地+丁厂"模式畅诵销售渠道。

27岁的"新农人"杨闯从事种植行业4年,他的种植基地在织金县纳雍乡鼠场村,基地原本种植辣椒,2023年在企业提供的技术指导下,他试种了30亩南瓜,企业保底收购价每斤5毛钱,收益可观。2024年,杨闯将330亩种植基地全部改种南瓜,收获的700多吨南瓜全部卖出。

通过推行南瓜订单种植,解决了农户销售难的后顾之忧,也确保了企业南瓜原料的稳定供应。

"在龙头企业带动下,通过发展订单农业推进织金及周边县(市)南瓜标准化种植和规模化经营,实现农业增效、农户增收。"毕节市农业农村局局长郑建旭说。

记者采访了解到,2025年,贵州计划在全省推广南瓜种植订单20万亩以上,产量将达50万吨,持续做强山地特色南瓜产业。

新华社(记者李黔渝)