



虽说身为店老板,但飞飞仍是一个才21岁的大男孩 本版图片 城市晚报全媒体记者 毕继红 实习生 李庚 摄

21岁大三男生开“独狼”火锅店

投资20来万元仨月回本,全靠网络引流;如今还要开分店

@马飞飞(创业版)在短视频社交平台上只有3062个粉丝,博主是一家火锅店的老板,今年只有21岁,创业的故事就发在他的账号上,3000来个粉丝能带来多少客源呢?这个21岁的大三男生给出了答案:只要用心去做,用心经营就好。从去年12月开业到今年3月,3个月的时间里,成本已经全回来了,实现了盈利,如今他在寻找合适的机会再开一家分店。

这个大男孩的创业故事很励志,但是走近他就会知道,这一切也是必然。



为顾客介绍菜品



看到小料不够,他跑去添加



客人离开后,飞飞收拾桌子

大学生飞飞: 走读学习 白天上课 晚上看店

不久前,城市晚报全媒体记者约访了“马飞飞”,其实他本名叫翁瑀泽,为了方便,还是叫他飞飞。他是吉林艺术学院大三的学生。约好的上课时间,他差点迟到了。“昨天晚上熬夜到凌晨3点,今早让朋友送过来又堵车,还不如坐地铁了。”一路小跑过来的大男孩穿着一件晒得有些褪色的运动服,头发烫得蓬蓬的。飞飞说他办理了走读,因为家就在东方广场附近,学校在建设广场附近,地铁几乎可以直达,平时就是坐地铁上学。

当天的课程是《媒体传播与应用》,飞飞提前和老师说过有媒体来采访拍摄,老师特别开明,不仅满口答应,还表示在课堂上提问他,给他露脸的机会。“整得我挺不好意思。”飞飞笑着说。

下课的空当,他去学校对面的包子铺吃了点馄饨,“没来得及吃早饭。”在学校里,他和同学有说有笑。

吃完早餐上了地铁,他坐下后不像别人拿着手机看,而是直接闭上了眼睛。“每天坐地铁就是我休息的时间。”

店老板飞飞: 既是老板又负责一切

在东方广场下车后,还要步行1公里到达飞飞的火锅店,店在合肥路上,两旁的门市干什么的都有,就是没有饭店,飞飞的川予火锅店是唯一一家饭店。“我叫它‘独狼饭店’。”飞飞说。

别的饭店都选择扎堆开,为什么选择这个“独狼”位置呢?飞飞说主要是离家很近,妈妈步行过来只要十几分钟,当时这个门市的价格和面积都符合预算,至于饭店能带来多少客源,他并未考虑,

觉得只要通过互联网的引流就够了,而后来的结果证明他的想法的确不错。

饭店不大,上下两层只有十几张桌子。进店就看到飞飞的妈妈和朋友在忙,飞飞一会儿看看冰柜里的食物摆放,一会儿去后台切菜。“妈,虾滑没了怎么没补啊?”转一圈后,他开始指导起来,妈妈只笑笑就去干活,“眼睛里没活。”飞飞嘟囔了一句,后来飞飞说可能因为是自己开的店,所以任何细节他都要想到。“别人没有我想得这么周全。”

飞飞说他在这个饭店有多重身份,首先是老板,其次是收银、后厨、清洁工、服务员。中午顾客少,他就坐在收银台前放松放松。

怪孩子飞飞: 他从小就执着于创业赚钱

母亲靖盈对于飞飞的事业支持最大,她现在日常在店里充当服务员。“不支持也不行,这孩子特别固执。”靖盈说,飞飞在上初中时就有了自己赚钱的想法,但那时候学业比较重,夫妻俩都不支持他。上大学后,飞飞通过直播、摆摊等多种方式创业赚钱,妈妈不理解孩子那么着急赚钱的执着。“我们虽不是有钱人家,但是也从来没有短了他的花销,但是他就是着急要自力更生。”

上大学后,飞飞就没有再向家里要钱。大二下学期,他执意要开一个餐饮店,不用家里拿钱。爸爸同意了儿子创业的想法,他觉得让孩子锻炼一下也可以。妈妈担心更多的是孩子是否能兼顾学业和事业。

创业者飞飞: 他成功找到创造口碑的“捷径”

选址、装修、开店……这个流程大概

用了两个月,虽然心里早有准备,但是实操时每一个进展也都是次考试,每个环节都是飞飞亲力亲为,比如贴瓷砖的报价、整体灯光的报价等,“每一步都有坑。”飞飞说,吃了不少亏,但也长了很多知识,总算把火锅店开起来了。

飞飞利用短视频平台引流,他将过去拍过的段子都删除,专心经营“大学生创业开火锅店”这个人设,为火锅店引流。刚宣布创业开店的消息后,不少网友就给出了真诚的建议——“现在创业时机不对”“三年内别创业”“干餐饮没有未来”……还有一个做过餐饮的网友综合评价了火锅店的位置、定位、装修等,留言给他“如果没开建议别开。这店活不过3个月,肯定会黄”。飞飞听着八面来风,但心没动。“我既然坚持了这么久要开店,绝对不会被几瓢凉水泼灭。”

飞飞还记得第一个来店里的顾客是一位女士,并不是网络引流来的,而是路过看到有火锅店进来吃的。对方吃完后认真评价了一下:“麻酱不香。”飞飞听完之后,立刻找到供货商,要求提供品质最高、价格最贵的麻酱,然后对比了一下口感,果然不同。从那开始,他找到了一个“捷径”:所有菜品只选最贵、品质最高的进货。也就是从那时开始,顾客的评价越来越好。

“我会让顾客觉得,在我这里吃性价比很高。”飞飞是一个特别讲究“性价比”的男孩,他不讲究自己的吃穿,脚上的一双运动鞋已经穿了快四年,底部的纹路都磨平了,他也没舍得扔。一件运动服也穿了多年。“我不是富二代,我努力赚钱,希望将来给家人提供更好的生活。”

前期投资20多万元,大概只用了3个月就回本了。截止到4月末,店里已经实现了盈利,飞飞开始考虑开第二家店。

“没人会羡慕我 因为太苦了”

日常上学,走读回家看店,同学和老师都知道他创业当老板,但在学校,几乎没有人提及这事儿,也没有人表达羡慕。

“他们大概都不会羡慕我,因为一般人也吃不了我吃过的苦。”飞飞说,为了积累创业资金,他上大一一开始就不断尝试各种方式赚钱,比如拍段子、直播等,后来创作遇到瓶颈后,他又去桂林路摆摊,是真的摆摊,一边直播一边卖货,赚两份钱。当时为了进货,他在校外租了一间很便宜的房子,在7楼,没有电梯,每次他要搬运大量的货物爬上爬下。那种苦和累,同龄人中很少有人愿意承受。

飞飞预感到自己开店会赚钱,起码不会亏钱,主要原因就是他甘于吃苦受累,但他更感谢互联网给了机会。他说自己愿望不大,希望将来能让父母和家人都感觉到幸福就好。

城市晚报全媒体记者 毕继红



飞飞的火锅店