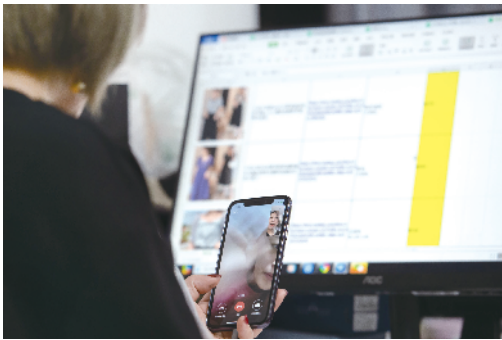




开播前,熨烫衣服



诗语与商家确认服装款式



每天直播至少展示 30 款服装



直播带货 “姐姐”的 台前幕后

诗语每天都工作到凌晨

两年零四个月时间,她只停播一天
参加新晋主播排位赛连续直播22小时
最多的一次直播展示了197件衣服和裤子,脱穿近400次



向粉丝介绍一款鞋的优点



诗语的爱人帮忙跟商家砍价



每天晚上至少换装 30 款

“哈喽,晚上好!来啦!开播了!欢迎来到直播间的姐妹们。”每天晚上八点,主播诗语都这样笑着对镜头前的粉丝打招呼。诗语是个“80后”,主做大码女装,夫妻通过直播带货,两年零四个月时间在长春已经买下三套房,并且供养着三个孩子、四位老人的九口之家。

诗语以前做了多年实体经济,开过网吧,做过汽车代理,经营过家居摆件,还卖过服装。2013年双胞胎儿子的诞生,她开始在家带孩子。此时实体经济已经开始难做,她开始尝试电商。2018年1月末,诗语开始做淘宝主播,两年零四个月时间,她只停播一天,每天直播6个小时,最长的一天连续直播22小时。

“那是一次新晋主播排位赛,凌晨开始挑战,一天24个小时,播了22个小时,就像打了鸡血一样,一直不停地说话,其间叫了外卖,一天只吃了一顿饭,就连吃饭时都是边吃边播的。凌晨四点多休息了2个小时,早上六点把孩子送到幼儿园后继续直播,一直到当晚12点结束。最终在2000多主播中脱颖而出,获得排名第一的好成绩。”诗语说。

“我从不给停播找理由,无论身体不适,家庭琐事,都坚持每晚直播,有事都在白天解决。”诗语说。有一次双胞胎儿子一起发烧将近40摄氏度,白天跑了两家医院,晚上还是回到直播间,就这样两年时间只停播一次,就连大年三十都开播,给粉丝发红包和粉丝聊家常。

诗语每天推荐的衣服,都对面料和款式进行严格选择,再与厂家多轮砍价才在直播间展示,诗语跟粉丝相处得就像一家人,粉丝叫她姐姐,她叫粉丝妹妹,大家都非常信任她。直播间每天推荐大概40款服装,最多的一次直播总共展示了197件衣服和裤子,脱穿近400次,回家后胳膊疼得抬不起来。

2018年12月末,为了孩子能接受更好的教育,诗语全家从松原搬到长春。“当时一家人住在出租屋,感觉想在长春买房真是遥不可及,谁能想到如今通过淘宝直播的收入已经买了3套房子。”诗语说。

/城市晚报全媒体记者 蒋盛松 摄影报道