

女大学生回村创业日记

“女大学生”“农田”“创业”，这几个关键词交织在一起，会碰撞出怎样的火花？在吉林省洮南市，37 名毕业于北大、南开、中国政法等高校的女大学生先后回到贫困县家乡，和家乡的盐碱地较上劲，做起了“新农人”。她们为什么回来？她们回来做什么？她们未来会怎样？带着这样的好奇和疑问，今年 7 月，记者来到这个名叫“洮宝”的女大学生创业团队中间，与她们同吃同住同劳动，行走在田间地头、创业一线，并将所见所闻、所思所想记录成稿，试图还原这一群体的生活故事，回答她们回乡创业的原动力。

贫困县里的创业园 2018 年 7 月 17 日 天气晴 星期二

听说我们一行人要来“实习”，洮宝的“姑爷”总经理张米克热情地来路口迎接。

洮南市位于吉林省西北部，地处科尔沁沙地边缘。这里风沙干旱、盐碱严重，自然灾害频繁。“一进洮南府，每天二两土。白天吃不够，晚上还得补”，这是过去流传甚广的顺口溜。虽然洮南是全国重要的杂粮杂豆生产集散地，由于当地农民缺乏销售渠道和专业经验，杂粮只能以初级农产品的形式销售，附加值低，洮南仍没有摆脱省级贫困县的状况。

一路前行一路风沙，张米克带领我们来到洮宝大学生创业园区。

两年前，当地政府将这个

2500 平方米的旧厂区免费提供给创业的女大学生们，果树掩映着低矮的瓦房，一条坑洼的水泥路连接着办公区、车间区和生活区。

很难想象，就在四年前，洮宝只是 3 个女大学生在不到 50 平方米的小屋里开网店、卖绿豆的小作坊。从 3 个女大学生到 37 个女大学生，奋斗的故事口口相传，朋友、同学、姐妹，越来越多想在家乡做贡献的洮南籍姑娘加入进来，而创始人王荷也将“女大学生”打造成这个创业团队的特色。

“开始三个月卖不出去一包绿豆，在一次次自我怀疑与自我坚持后，我们决定走中高端农产品路线，以前按火车卖

的杂粮，我们用高品质、小包装的方式按粒儿卖！”张米克介绍道，“现在年销售额超过 3000 万元，线上多个平台，线下进入多家高端超市。”

走进创业园，这里充满了东北大花布的元素，红绿相间，这种乡土气息十足的撞色，几乎成为东北的标志。据说，这也是洮宝被认可的品牌图案，上海的高端超市里，只要看到大花布就知道是“大学生种的放心粮”。花布广告牌上写着“我们是新农人，以互联网＋农业为引擎”，字体俏皮可爱。

“哈喽！哈喽！”穿着同款花布衣服的女大学生们在办公室冲我们打招呼，她们素面朝天，黑黝黝的皮肤和随意扎

起的头发，自然而亲切。

“薏仁米用瓶装好还是袋装好？”“上海那边又来个团购单！”“东北玉木耳的文案关键词应该怎么写呢？”……不大的办公室里，既有创业公司那种自由而紧张的氛围，又有农业企业的接地气，姑娘们拿着茶杯踩着拖鞋忙忙碌碌，是白领里最像农民的，也是农民里最像白领的。

我循着墙上的团队介绍一点点了解，有机种植、手工挑米、高品质把关、精美包装、品牌运营……“从源头到渠道，我们要求每一步都不走寻常路，这也是在跌跟头中摸索出来的！”创始人王荷对我解释道。

下班的概念在创业园里

很模糊，没忙完的姑娘还在加班。傍晚，窗外的小操场上热闹了起来：一拨人在跟着健身软件做运动；一拨人在弹着吉他和尤克里里开“演唱会”，打开手机手电筒就是荧光棒；还有一拨人在龇牙咧嘴地试吃新品酸辣粉。

这些走出去过的女大学生就像一座桥梁，连接在贫困县与大城市之间，将家乡的绿豆提供给越来越注重养生、吃杂粮的城市人。

我看着姑娘们的可爱脸庞，她们走出过家乡、感受过繁华，她们拥有学历、拥有知识，是什么让她们选择了这样一份不施粉黛、风吹日晒的生活？

大城市离这里很远，大城市离这里也很近。

吃苦是很酷的事情 2018 年 7 月 18 日 天气雨 星期三

早上五点四十分，园子里响起了起床号声。

我迷迷糊糊地跟着姑娘们起床，排队洗漱。这些女大学生虽然家都在洮南，但基本都住在集体宿舍，包括王荷和她的丈夫张米克。每个房间有四个上下铺，没有空调，比一般的大学宿舍还要简陋。

这里和传统创业公司不同，取代忙碌慌乱的一种规律的集体生活。做早操、开早会、吃早饭，一天的工作就

算开始了。既然体验创业，我决定从最基础的开始做起。

“实习都是从体验手工挑米开始呢！”我一脸疑惑地跟着焦琦来到车间，二十多个阿姨每个人都对着面前的一堆燕麦米反复拨动、不时挑拣。“机器挑出原粮的杂质后，我们通过手选来清除碎小沙石，长得不好看的米不行，带黑头的不行，碎了一半的不行，色差明显的不行！”给我培训的阿姨解释道。

我也穿上了白大褂，戴

上手套、帽子、口罩，全副武装地投身挑米工作。很快，我的眼睛就陷入疲劳。一小时过去了，我才挑出了不太合格的一两米。

洮南市，地处蛟流河与洮儿河交汇处，这里的弱碱性土质最适合杂粮杂豆生长，有着“中国绿豆之乡”的美誉，却一直苦于没有打出品牌。

当现代农业的接力棒交到了这些大学生手里，她们转换思路：小包装、严把关、

高品质。而对于这些现代“新农民”来说，又何尝不是粒粒皆辛苦。

在产品进驻上海商超的过程中，为了节省开支，姑娘们乘火车舍不得买卧铺票，从洮南到上海一路坐硬座。六个姑娘挤在一间五十多平方米的屋子里，为了省下买床钱，干脆打地铺。为了在高端商超站稳脚跟，为了消除人们的质疑，姑娘们坚持展销，一天站上 12 个小时，腿都直不起来。不断试吃、不断解释……

姑娘们在城市与乡村的模式之间来回切换。为了找到产品定位，她们在城市蹲点调研，再难再累也满脸微笑地找人试吃、提意见、做问卷。为了说服农民加入合作社进行有机种植，她们不断吃闭门羹，顶着质疑解释高品质农产品的概念，从亲戚开始带动，终于打开局面……

姑娘们感慨：“创业哪有优雅的生活方式啊，吃苦已经成为我们的一个文化元素了。”

一个黏豆包唤醒的创业 2018 年 7 月 19 日 天气晴 星期四

创业园今天有一件大事：荷姐的生日。

姑娘们忙里忙外，又是筹备推出新产品，又是准备生日晚会，有条不紊。

荷姐名叫王荷，今年 36 岁，是这个创业“娘子军”的领头雁。她的丈夫张米克曾经这样形容洮宝的由来：一个黏豆包唤醒的创业。

荷姐从南开大学毕业后，一边当老师一边开教育机构。张米克则从北京大学经济学硕士毕业，在北京做电商。

四年前，荷姐与同在城市生活的两个发小聚会时，吃到了家乡的黏豆包，思乡之情涌上心头，她们萌生了返乡创业的想法。

“这么好的绿豆，农民卖 1

吨才赚 50 块钱，我不甘心！”荷姐说。

寿星荷姐穿着一袭长裙、扎着马尾辫出现在会场，笑意盈盈。台上姑娘们摆好造型，开场舞刚开始，荷姐就已经热泪盈眶。

荷姐被跳舞的姑娘们围在中间，哽咽着说：“当初任性地选择回来创业，就简单地想把

家乡的绿豆卖出去。你们这些如花一样的女孩子，愿意选择跟我回到家乡，我们就一起努力，无愧于青春。”

张米克推着生日蛋糕走出来，引来现场一阵尖叫。平日话不多的张米克动情地说：“现在回过头看你最初创业，最需要我的时候我却反对你，欠你一声对不起，以后我陪你

圆梦。大城市的生活固然好，但是以前我们只有早晚相见。现在好了，我们时时刻刻都能在一起。”

八点，晚会结束。

会场上，萦绕着姑娘们最喜欢的一首歌：如果有一天我能够拥有一个大果园，我愿放下所有追求做个农夫去种田……

种了二十年地的农民服气了

2018 年 7 月 20 日 天气晴 星期五

得知今天要去地里除草，我早早地就开始防晒工作，防晒霜涂了又涂，防晒衣、防晒伞都备齐了。然而，这些女生的“必选动作”在这里却显得格格不入。

跟着大部队来到田地里，姑娘们抄起锄头就下田了，在田埂间轻车熟路地清理杂草。合作社的农户陈峰也来了，他是和女大学生们“不打不相识”的农户之一。

“种了二十多年的地，突然不用化肥，又让你每天打理，一时转不过弯来。”陈峰回忆起当初的“交锋”。

开始，许多农民都认为自

己是种地的“老把头”，信不着洮宝制定的“新种法”，也不愿按照合同去种。“地里的事我啥不知道？你们懂啥？”

但农民们没想到的是，待到收粮的时候，姑娘们采取了“制裁”措施：只收按要求种植的合格产品，而且价格更高。这下，农民傻眼了。第二年，他们都变聪明了，开始按照姑娘们的要求、学着她们的样子种地了。

陈峰拿出手机，准备给今天的绿豆长势写日报，这是女大学生的众多要求之一。三年来，姑娘们已与 50 多名农户签约标准化种植，带动农民增收 300 多万元。

直播半年胖 10 斤的理科“网红”

2018 年 7 月 21 日 天气晴 星期六

创业园里有个人很神秘，神出鬼没的，她叫冯聪。

每到下午 2 点，她就一个人钻进走廊最里面的办公室，把自己关在里面。我终于忍不住好奇，跟人打听。韩岚说：“她是我们主播啊，你找不到她，可以去看她直播。”

我打开手机里的直播应用，进入了洮宝的直播。“哈喽哈喽，欢迎小伙伴们来到直播间！”屏幕上，冯聪穿着围裙，在面板上揉着面。

冯聪去年从哈尔滨工程大学毕业，是学高分子材料的理科女。当洮宝需要一位每天能唠 7 个小时的网红主播时，许多人没有信心，而性格大大咧咧的冯聪主动请缨，担起了这份磨人的任务。

听旁边的姑娘说，这是冯聪今天吃的第五顿饭。每天下午 2 点到晚上 9 点，她都要进行各种杂粮美食的直播。不仅要做得香，还要吃得也香，粉丝才会去买产品。结果，不到半年，她胖了

10 斤。

直到晚上 9 点，冯聪才终于结束直播。

我陪她回宿舍。“网红”一脸疲惫，但还是说个不停，说自己，说爸妈。“我爸妈开始很反对，现在也慢慢理解我了，还成了我直播间的粉丝呢！”

我问：“你天天不停地说不累吗？”她说：“年轻人嫌啥累不累的。再说，每个小伙伴都挺累的，我就吃得挺累的，哈哈！”夜色中的姑娘，神情调皮，眼神坚定。